

Anwenderbericht



»Durch die neue Verbindung zwischen Kunde, Vertrieb und Produktwissen können wir in kürzester Zeit viel mehr individuelle Angebote erstellen. «

Andrea Waizenegger, Produktmanagerin

CAS Configurator Merlin

Komplexe Produkte einfach verkaufen





» Durch die neue Verbindung zwischen Kunde, Vertrieb und Produktwissen können wir in kürzester Zeit viel mehr individuelle Angebote erstellen. «

Andrea Waizenegger, Produktmanagerin



Branche

- Maschinen-Anlagenbau

Kunde

- Herbold Meckesheim GmbH
www.herbold.de
- Das familiengeführte Unternehmen ist einer der führenden Hersteller von Maschinen im Bereich Waschanlagen und Feinmahlung von Kunststoffen
- Ca. 120 Mitarbeiter

Ziele und Anforderungen

- Schnellerer und spezifischer Angebotsprozess
- Bündelung des Expertenwissens in einer zentralen Software
- Ausgabe von Stücklisten und Angeboten passend zur gewählten Produktkonfiguration

CAS Configurator Merlin

Projektdaten

- CAS Configurator Merlin und CAS genesisWorld Premium
- Seit 2013 im Produktmanagement und Vertrieb im Einsatz

Nutzen und Vorteile

- Schnittstellen zu CRM- und ERP-System
- Produktkonfiguration und CRM aus einer Hand ist ein klarer Vorteil
- Durch Standardprodukte können Produktionskapazitäten effizienter genutzt werden

CAS Configurator Merlin

- Gesamtes Produktwissen gebündelt und für alle Mitarbeiter verfügbar
- Grafische Modellierung erlaubt schnelle Einarbeitung und transparente Darstellung von komplexen Zusammenhängen

Kontakt und Beratung

CAS Software AG
CAS-Weg 1-5
76131 Karlsruhe

Tel.: +49 (0)721 9638-901
E-Mail: merlin@cas.de
Internet: www.cas-merlin.de

Das sagen weitere Kunden:
www.cas-merlin.de



CAS Merlin
A SmartCompany of CAS Software AG